

Programa Partner **QVD by Qindel Group**

Expande tu estrategia de **negocio** con nosotros

Es la propuesta que introduce a tu empresa en la comercialización de la **Solución de Escritorios Remoto QVD** open source, avalado con un **Soporte especializado** y el diseño de una **Estrategia** de expansión con **Posicionamiento internacional**.

Nuestro programa de Partners le permitirá proveerles a sus clientes de servicios de **virtualización diferenciados, seguros, escalables y fiables**.

El programa de QVD proporciona un **portfolio exclusivo** para dar el servicio de escritorio virtual a clientes con sistemas operativos **Linux, Windows y Mac**, en las diferentes modalidades de uso on-premise y Cloud como servicio DaaS para alojar aplicaciones y soluciones de movilidad de una compañía.

La participación en el programa proporciona las siguientes **experiencias**.

- Proveedor del producto QVD
- Llave en mano “in a box”
- Servicios profesionales Linux
- Marketing

Según la necesidad y requerimientos, proveeremos a nuestro Partner de todos los recursos y conocimientos necesarios para llevar a cabo el despliegue y la puesta en marcha de la solución QVD.



Casos de uso e Implementación

- Pondremos a disposición de nuestro socio los casos de uso del producto de forma que puedan servir de referencia a la hora de abordar nuevos proyectos y presentaciones a clientes con la misma casuística
- Asistencia para diseñar la arquitectura
- Asistencia en la selección de tecnologías
- Asistencia en las migraciones de diferente tecnologías

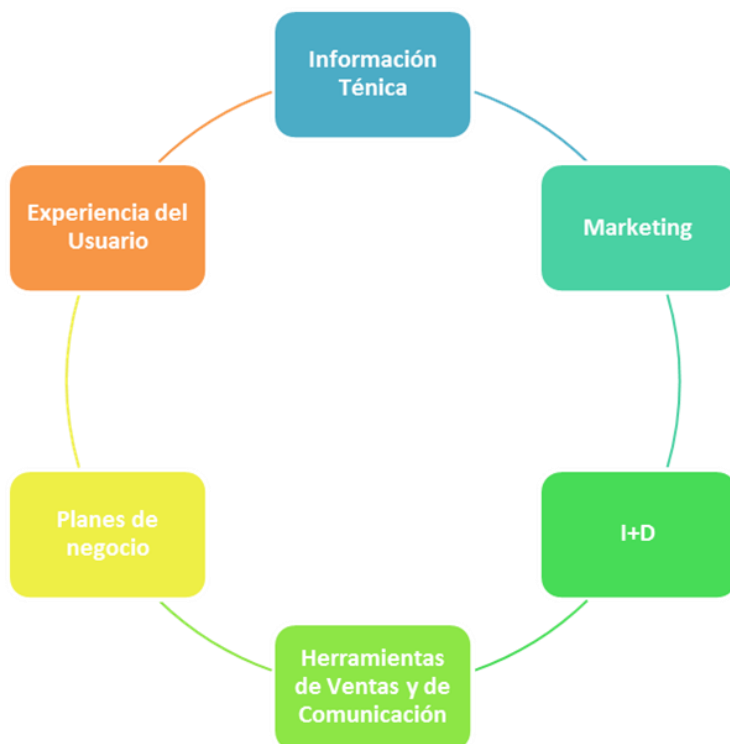
Integración con diversas tecnologías

- Asistencia en la puesta en marcha y en la estabilización del servicio.
- Asistencia en integraciones con active directory, LDAP, Samba.
- Asistencia en integraciones con infraestructura del cliente CRM, ERP, CMS.

Expertise VDI

- Nuestro producto QVD es una plataforma de virtualización de escritorios capaz de ejecutar múltiples máquinas virtuales a partir de una o más imágenes de sistema en un único servidor o en una granja de servidores según tipología del cliente.
- Dispone de balanceo de carga, auto provisión, plataformas de clientes, herramientas web para la administración VDI.
- Proporciona a sus usuarios un entorno seguro, flexible y eficiente.
- Facilita la gestión y reduce significativamente los costes operativos.

Soporte y Consultoría



Proporcionamos los recursos necesarios para **ayudar a nuestro socio** en la construcción y puesta en marcha de la solución de virtualización QVD.

Contamos con un **equipo humano** integrado por Gerentes de ventas, Product Manager, Ingenieros y Personal técnico.



Ventajas de ser nuestro Partner

El programa de Partners QVD es una propuesta que introduce a su empresa en la **comercialización** de la solución de **Escritorios virtuales** con el **Soporte** y un **Posicionamiento** de Marketing Internacional para su marca

Adquirimos el compromiso para llevar a cabo con éxito el desarrollo y la consecución de nuevos **Proyectos tecnológicos**

Negocio

- Incorporar una nueva línea de negocio para tu compañía
- Nuevo portfolio funcional
- Incremento del Ebitda y del ROI
- Orientados al time to market para la consecución de objetivos

Tecnología

- Consecución de un nuevo expertise en tecnologías Linux-Windows-Cloud
- Consultoría de alto nivel
- Asistencia en la implementación y puesta en marcha del producto
- Formación técnica según evolutivos del producto

Marketing

- Presentaciones de producto a cliente final
- Roadmap de producto anual
- Blended marketing para el posicionamiento de las marcas adheridas al programa
- Comunidad social marketing

- Fomentar las relaciones profesionales a nivel Internacional
- Presencia en los principales eventos internacionales del sector
- Merchandising

Ventas

- Presentaciones y demos del producto conjuntas
- Apoyo comercial localizado con atención personalizada
- Formación comercial del producto
- Fuerza de ventas especializada

Soporte

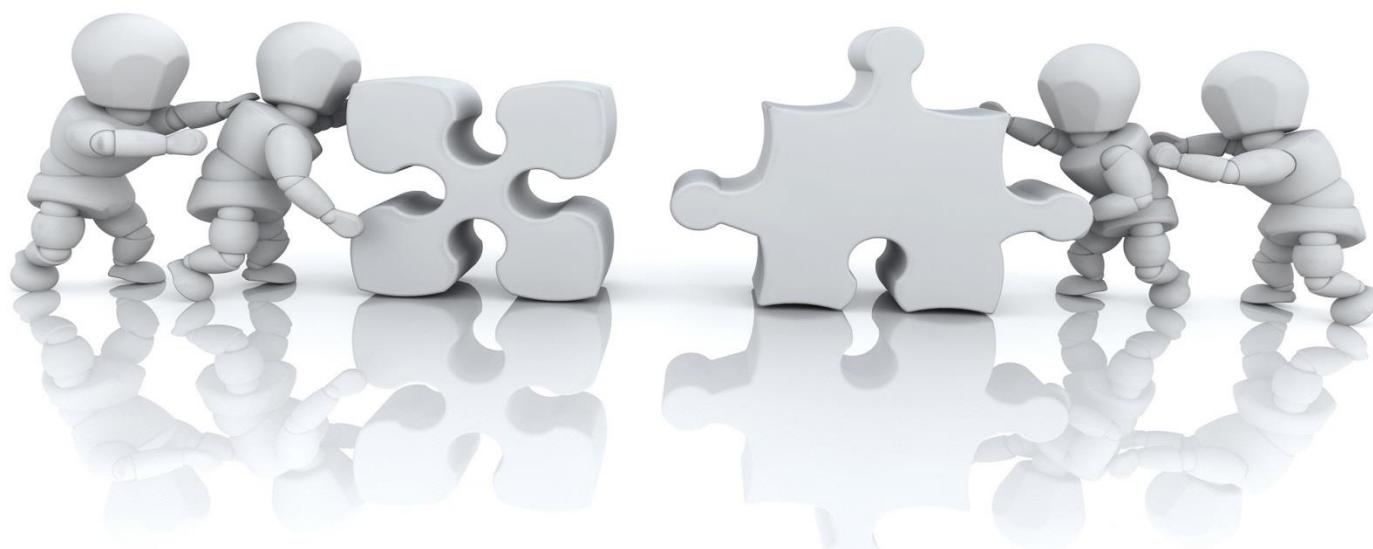
- Soporte técnico general
- Soporte para la implantación de proyectos
- Soporte comercial
- Soporte de atención al cliente

Training Técnico

- Introducción a QVD
- QVD Administración general
- QVD Administrador del nodo
- QVD Administración general
- QVD Disco, Imágenes y VMA
- QVD Configuración del cliente
- QVD Administrador de base de datos
- Alta disponibilidad de base de datos
- QVD Configuración avanzada

Training para Ventas y Marketing

- QVD Formación comercial
- QVD Formación comercial – Demonstración
- QVD Formación comercial – Términos básicos



Modalidades de Partner QVD

El programa de Partners de QVD está diseñado para **impulsar de forma conjunta** el crecimiento de la compañía, la **fidelización de clientes** y el **incremento de las ventas**. Su empresa podrá incorporar nuevas líneas de negocio que le abrirán un abanico de oportunidades para su Potfolio de soluciones y servicios.

| Descripción del Programa Partners Qindel Group | | |
|--|---|--|
| Bronze | | |
| | Servicio al cliente | Beneficio como Partner |
| Proveedor de la solución QVD | Venta de la solución de virtualización QVD y Participación en servicios de Implantación | *Soporte comercial Preventa *Soporte técnico Preventa nivel 1 *Diseño de la solución |
| Platinum | | |
| | Servicio al cliente | Beneficio como Partner |
| Proveedor e Integrador de la solución QVD | Venta de la solución de virtualización QVD y Servicios de Implantación | *Soporte comercial Preventa y Postventa *Soporte técnico Preventa nivel 1 y 2 *Diseño y planificación de la solución |

Requisitos para optar al programa

| Bronze | Platinum |
|--|---|
| Volumen mínimo para la venta de 100 usuarios por cliente | No requiere un mínimo de usuarios por cliente |
| Pago por usuario soportado | Pago por soporte técnico especializado |

Beneficios Generales

| | Bronze | Platinum | Platinum Beneficios |
|--|--|-------------------------------|---|
| Ediciones del producto | Incluido | Incluido | Entrega del release antes de su lanzamiento |
| Acceso a todos los entornos de clientes | Incluido | Incluido | Linux, Windows y Mac |
| Provisión server | Incluido | Incluido | Asistencia técnica |
| Herramienta de gestión VDI | Incluido | Incluido | |
| Formación | Online 12 sesiones Presencial 1 vez por año | Presencial 2 veces por año | |
| Herramientas de gestión | Incluido | Incluido | Personalizable |
| Servicios profesionales | Por contratación adicional | Por contratación adicional | Descuentos especiales |
| Soporte | Vía email y Teléfono | Vía email Teléfono y Chat | Condiciones especiales |

Beneficios Marketing

| | Bronze | Platinum | Platinum Beneficios |
|--|-----------------------------|-------------------------------|---|
| Marketing online | Incluido campaña trimestral | Incluido campaña mensual | Segmentado por país |
| Presentaciones de Producto Cliente | Online | Online | Dirección comercial Product Manager Soporte Ingeniería |
| Presentaciones de Producto fuerza comercial | Online | Presencial 2 veces por año | Dirección comercial Product Manager Soporte Ingeniería |
| Personalización de Fichas de producto | Incluido | Incluido | |
| Merchandising | Incluido | Incluido | |
| Programa de descuentos | Aplica | Aplica con mayores descuentos | |
| Promociones | Incluido | Incluido | |
| Presencia en eventos relevantes del sector | Incluido Online | Incluido Online | |
| Campañas e-mailing | Incluido mensual | Incluido | Todo el año |
| Webinars | Incluido 6 por año | Incluido | |
| Presencia activa en la Comunidad | Incluido | Incluido | Patrocinios de eventos |
| Formación Marketing | No incluido | Incluido | |
| Definición del Target de venta | No incluido | Incluido | |

La selección de la modalidad de uso dependerá del perfil y las necesidades de cada empresa

Modelos de negocio



Nuestro principal objetivo es generar un **Beneficio compartido con nuestro Partner** traducido en el incremento directo de la **rentabilidad** de la solución de Virtualización de Escritorios QVD.

| Plan de Incentivos económicos | |
|--|---|
| Partners Ambas partes acordaran los objetivos a alcanzar por semestre | Rápeles por facturación |
| | Viajes (Promocionales) |
| | Bonus extra por cumplimiento de objetivos |

Únete a nuestra red de Partners

Solicitud de acceso al Programa

1. A través de nuestro canal online theqvd.com
 - Deberá cumplimentar los datos en el formulario de contacto <http://theqvd.com/es/colaboradores/unirse>
 - Indicar el target group
 - Indicar el perfil según la Modalidad de uso
2. Vía correo electrónico partnerqvd@qindel.com
3. Vía teléfono +34 91 766 24 21

Periodo de Suscripción

- El programa de Partners tiene una validez de un año a partir de la firma del contrato.
- El periodo de aceptación es de 15 días hábiles.

Derechos de uso

Los derechos de uso del producto dependerán de la modalidad contratada.

QVD ofrece cuatro modalidades de uso:

1. Proveedor con suscripción mínima de un año
2. Integrador
3. Llave en mano
4. Servicios profesionales según proyecto

- El nivel de acuerdo de servicio QVD garantizará el cumplimiento de todos los compromisos contractuales, en cuanto al cumplimiento de los plazos de instalación, disponibilidad y soporte postventa.
- El Portal de Distribuidor QVD, proporcionara el acceso exclusivo a los recursos formativos, presentaciones técnicas y comerciales, así como a otros muchos materiales de apoyo a la venta.

Disponemos de las siguientes Certificaciones

- Calidad ISO 9001 en Sistemas de Gestión
- Formador acreditado de Linux Professional Institute (LPI)
- Auditado por el Registro de Auditores Cuenta (ROAC)
- Inscrita en el Registro Oficial de Licitadores y Empresas

Beneficios adicionales del programa

- Upgrade para Partners Bronze, según consecución de objetivos pactados
- Plataforma única de gestión
- Soporte altamente personalizado
- Recomendaciones entre socios nacionales e internacionales
- Calendario de formaciones anuales por zona horaria y lugar

Nuestros Socios

Como parte de la estrategia de internacionalización de la compañía seguimos ampliando nuestros acuerdos de Partners, así como la red de oficinas comerciales para potenciar nuestra presencia en LATAM (México, Colombia, Perú, Venezuela y Chile), así como en Europa (España, Francia, Italia, Alemania, Holanda y Bélgica).

Actualmente disponemos de Partners y Colaboradores en los siguientes países:

Europa España, Bélgica, Alemania e Italia.



Latam México, Colombia, Venezuela, Chile y Perú.

